

Profesionálny nákupca

Tréning Profesionálny nákupca je určený pracovníkom nákupných oddelení, samostatným nákupcom a pracovníkom, ktorí sú poverení akýmkoľvek nákupom.

Kategória: Obchodné školenia

Nákup - kľúčový faktor zvýšenia zisku

postavenie nákupu a logistiky v organizačnej štruktúre firmy stanovenie cieľov nákupu a logistiky nové trendy v oblasti nákupu

Riadenie vzťahov s dodávateľmi v nákupnom reťazci

špecifikácia množstva a termínov dodávok a služieb proces špecifikácie požiadaviek a plánovanie dodávok nákupné riziká - ako a kde môžu dodávatelia ovplyvniť firmu tvorba dodávateľskej stratégie

Výber a hodnotenie dodávateľov

kritériá pre hodnotenie potenciálneho dodávateľa identifikácia, prieskum a vyhľadávanie dodávateľov metódy hodnotenia dodávateľov hodnotenie finančnej spôsobilosti SWOT analýza (silné a slabé stránky) dodávateľov zaznamenávanie informácií o dodávateľoch vyhodnotenie Vami overovaných dodávateľov aktualizácia hodnotenia dodávateľských rizík dodávateľské vzťahy a typy zmlúv

Priebeh nákupu

príjem dodávky, fakturácia, doklady a dokumentácia koncepcia dodržiavania kvality náklady na objednávku a na zásoby

Tvorba zásob v dodávateľskom reťazci

obsah a cieľ riadenia zásob skladové operácie a skladové zásoby priemerná zásoba, minimálna zásoba riadenie a plánovanie skladových zásob systémy skladových zásob

Návrhy zlepšenia činnosti nákupu vo Vašej organizácii